

Cámaras
Aragón



PROMOCIÓN 2015



#exportarSísepuede

PROMOCIÓN EXTERIOR 2015

* Fechas pendientes de confirmación definitiva

Acciones lideradas por: (H) Cámara Huesca; (T) Cámara Teruel; (Z) Cámara Zaragoza; (C) en colaboración con las Cámaras Canarias de Comercio

Ene

 Participación en feria (H)
Vakantiebeurs
Utrecht (Holanda)
13-18 de enero
Turismo

Feb

 Visita a la feria (T)
Biofach
Nuremberg (Alemania)
11-14 de febrero
Producto ecológico

Abr

 Fam Trip (H)
Prescriptores de turismo
Origen: Francia
Turismo

 Participación en feria (H)
Salón de Gourmets
Madrid
13-16 de abril
Alimentación y bebidas

 Misión comercial (Z)
México
20-25 de abril
Multisectorial

May

 Fam Trip (H)
Prescriptores de turismo
Origen: Reino Unido
Turismo

 Misión comercial (C)
Senegal
5-8 de mayo
Multisectorial

 Misión comercial (T)
Bélgica-Holanda
10-13 de mayo
Multisectorial

Jun

 Misión comercial (Z)
Perú-Bolivia
1-5 de junio
Multisectorial

 Fam Trip (H)
Prescriptores de turismo
Origen: Italia
Turismo

 Misión comercial (Z)
República Checa-Hungría
15-19 de junio
Multisectorial

 Misión comercial (T)
Suecia-Noruega
21-24 de junio
Multisectorial

Jul

 Misión comercial (Z)
Estados Unidos
8-14 de julio
Multisectorial

 Misión comercial (C)
Ghana y Costa de Marfil
Fechas pendientes
Multisectorial

Cámaras

#exportarSísepuede



Ago



Misión comercial inversa (H)
Compradores europeos de maquinaria agrícola
Huesca
28 de agosto

Sep



Participación en feria (T)
Speciality and Fine Food
Londres (Reino Unido)
6-8 de septiembre
Alimentación y bebidas



Misión comercial (Z)
Argelia-Marruecos
13-17 de septiembre
Multisectorial



Misión comercial (Z)
Malasia, Vietnam y Tailandia
21-29 de septiembre
Multisectorial



Misión comercial (C)
Guinea Ecuatorial
Fechas pendientes
Multisectorial

Oct



Presentación-degustación (T)
Productos agroalimentarios en Francia
4-7 de octubre
Alimentos y bebidas



Misión comercial (H)
Reino Unido
19-22 de octubre
Multisectorial



Encuentro empresarial (H)
España-Francia
29-30 de octubre*
Multisectorial

Nov



Misión comercial inversa (T)
Compradores europeos de agroalimentario
Teruel
8-11 de noviembre



Misión comercial (Z)
Polonia, Austria y Eslovaquia
16-20 de noviembre*
Multisectorial



Misión comercial (Z)
Emiratos Árabes y Qatar
23-26 de noviembre
Multisectorial



Misión comercial (C)
Mauritania
Fechas pendientes
Multisectorial

www.camarahuesca.com
www.camarateruel.com
www.camarazaragoza.com

PROMOCIÓN COLECTIVA

MISIONES COMERCIALES DIRECTAS / ENCUENTROS EMPRESARIALES

- Elaboración de agendas individualizadas de reuniones mediante:
 - » Búsqueda de clientes (importadores, distribuidores, socios locales) en los países de destino en función de los intereses solicitados por nuestras empresas a través de nuestra red de colaboradores en destino.
 - » Presentación de la empresa española al cliente potencial y confirmación de las reuniones con las empresas locales (previamente validadas por la empresa participante).
- Apoyo técnico, logístico y operativo durante la preparación de la acción y sobre el terreno (acompañamiento de un técnico de la Cámara).
- Networking entre las empresas participantes, instituciones y organismos.

EXPOSICIONES SECTOR AGROALIMENTARIO / PARTICIPACIÓN EN FERIAS

- Apoyo en la organización de la exposición.
- Asesoramiento en los aspectos logísticos: transporte, aduanas, montaje o servicios exteriores.
- Acompañamiento de un técnico de la Cámara durante el desarrollo de la acción.
- Actividades de promoción y difusión.

MISIONES COMERCIALES INVERSAS

- Localización de clientes en el país de destino.
- Detección del grado de interés del cliente potencial por los productos o servicios de nuestras empresas.
- Organización logística del viaje a España.
- Organización de reuniones de trabajo y visitas a las instalaciones de las empresas participantes.

PROMOCIÓN INDIVIDUAL

INFORMACIÓN DE MERCADOS

- Como fase previa a participar en una misión comercial directa o un encuentro empresarial.
- Como servicio de identificación de potenciales clientes o proveedores en el exterior.
- Como primer paso para la elaboración de una agenda de reuniones en destino para realizar un viaje de prospección.
- Preparación de listados de contactos que se ajusten al interés manifestado por la empresa.



Más información:

Cámara de Comercio
e Industria de Huesca
Tlfo: 974 218 899
lmorlans@camarahuesca.com
www.camarahuesca.com

Cámara de Comercio
e Industria de Teruel
Tlfo: 978 618 191
cserrano@camarateruel.com
www.camarateruel.com

Cámara de Comercio
e Industria de Zaragoza
Tlfo: 976 306 178
exterior@camarazaragoza.com
www.camarazaragoza.com

Financia: