

Curso:

OPERATIVA Y PRÁCTICA DEL COMERCIO EXTERIOR

PROGRAMA

MODULO 1: EMPRESAS PREPARADAS PARA EXPORTAR

- Productos con potencial exportador
- Desarrollo de la mentalidad exportadora y habilidades específicas
- Gestión de exportación: Comercial y Documental de la empresa

MODULO 2: BÚSQUEDA DE CLIENTES EN EL EXTERIOR

- Selección y contacto con clientes extranjeros
- Puesta en marcha de la relación comercial: Gestión de pedidos
- Contratos con clientes internacionales
- Nuevas tecnologías al servicio de la búsqueda comercial

MODULO 3: GESTIÓN DEL TRANSPORTE INTERNACIONAL

- Medios de transporte y Logística internacional
- Preparación de la mercancía
- Documentos de transporte
- Incoterms

MODULO 4: ADUANAS E IMPUESTOS

- Gestión aduanera
- Fiscalidad internacional: UE y terceros países
- Regímenes aduaneros

MODULO 5: MEDIOS DE PAGO Y ASEGURAMIENTO DEL COBRO

- Negociación comercial y financiera con clientes
- Medios de pago internacionales
- Prevención de riesgos comerciales y financieros
- Aseguramiento del cobro: Cobertura de riesgos

MODULO 6: INGLÉS COMERCIAL PARA NEGOCIAR CON CLIENTES EN EL EXTERIOR

OBJETIVOS

- Implementar de forma práctica el proceso que supone poner en marcha o dinamizar un proceso de exportación
- Manejar y conocer las herramientas específicas necesarias para la venta en el exterior
- Identificar las potencialidades de las empresas para la exportación y la búsqueda de clientes

- Analizar las partes con las que tiene relación la empresa en el transcurso de la operación internacional: clientes, bancos, compañías de seguro, empresas de transporte, aduanas...etc
- Profundizar en el uso de inglés para negociar con potenciales clientes internacionales

DIRIGIDO A

- Gerentes de Pymes, responsables de los departamentos de marketing y comercio exterior, personal administrativo.
- Todas aquellas personas que quieran ampliar sus conocimientos en esta materia.

PROFESORADO

PEDRO YUS, Consultor y formador en Comercio Internacional.

SYSTEM IDIOMAS, centro especializado en enseñanza de idiomas.

FECHAS Y HORARIO:

ABRIL: 5 y 6, 12 y 13, 19 y 20, 26 y 27 (MODULOS 1-5)

MAYO: 3 y 4 (MODULO 6)

HORARIO: Viernes 16.00 a 21.00 h y Sábados de 09.00 a 14.00 h

Lugar: CAMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE TERUEL

C/ Amantes, 17 44001 TERUEL

MATRÍCULA:

- DESEMPLEADOS y AUTONOMOS: 150 €
- TRABAJADORES EN ACTIVO: 300 €, curso bonificable a través de la FUNDACIÓN TRIPARTITA

INFORMACION E INSCRIPCIONES:

Cámara de Comercio e Industria de Teruel

C/ Amantes, 17

44001 – TERUEL

T. 978 61 81 91

exterior@camarateruel.com

www.camarateruel.com

Colabora: