



Inversión en innovación y startups

Bootcamp con inversores profesionales



zebra

INICIATIVA
aries
Aragón, Impulso de Empresas

Propuesta

Para cualquiera que pretenda invertir en startups el conocimiento de este **activo financiero y el acceso a dealflow son cruciales**. La inversión en startups es bastante opaca y no existe la misma regulación que en otro tipo de mercados. Aquí el conocimiento de las particularidades de los acuerdos de inversión, saber quién es quién, conseguir acceso a información y a las **mejores oportunidades**; así como diversificar entre decenas de proyectos, es fundamental para obtener rentabilidad.

Pese a esto, la inversión en empresas innovadoras es un complemento perfecto para la estrategia de cualquier inversor o *family office*. Cuando se realiza bien y se tiene acceso a las mejores oportunidades, puede ser un **"asset class"** muy rentable y que además guarda una baja correlación con el resto de activos financieros.





Bootcamp Business Angels



Días

2



Horas

8



Asistentes

45



Sesiones

2



Material de apoyo



Una formación para acercar a potenciales *business angels* y *family offices* las particularidades de este entorno, de una forma práctica y actualizada, contando con referentes del sector como instructores.

Siguiendo el ADN de **Zebra**, el *bootcamp* será una **formación cercana**, con pocos **asistentes preseleccionados** y primando la **calidad de los contenidos y ponentes**. Queremos crear un ambiente “seguro” y participativo, donde pueda fluir el *networking* entre asistentes y con los ponentes y colaboradores.

Estructura

La formación se divide en 2 tardes, que incluyen **4 bloques** de formación y una presentación de proyectos por parte de 2-3 emprendedores; sumando un total de más de **10 horas de contenidos**. El curso se cierra con un **picoteo networking** entre los participantes, formadores, colaboradores e invitados relevantes.

BLOQUES TEMÁTICOS

Dealflow y diseño de cartera: captación de proyectos y definición de tesis de inversión

Análisis de oportunidades: proceso, valoración, scorecard de elementos clave...

Asuntos legales: proceso de inversión, pacto de socios y consideraciones adicionales.

Seguimiento y desinversión: smart money - relación que aporta valor, proceso de exit de una compañía.



Agenda

{  13 marzo }
{ 16:00 – 20.00 h }

 **Dealflow y diseño de carteras**

 **Análisis de oportunidades**

{  14 marzo }
{ 16:00 – 20.00 h }

 **Asuntos legales**

 **Seguimiento, desinversión y picoteo networking**

Invitados Especiales



Guillermo Soto Ugalde

Director General - Managing Partner Pinama 23
Empresario, consultor y business angel con experiencia en emprendimiento, ventas, dirección comercial y general, así como en consejos de administración de multinacionales, PYMEs y start-ups de España, Portugal, UK e Italia.



Antonio G. Asturiano

Abogado Corporate – M&A – Venture Capital – Concursal – Procesal
“Antonio es experto en derecho mercantil y ha sido destacado como primer abogado independiente a nivel nacional de asesoramiento legal a startups en España.”

 **Organizado por:**

zebra

 **Gracias al impulso de:**

 **aries** INICIATIVA
Aragón, Impulso de Empresas